

## КУПЕЧЕСКАЯ ПЕРЕПИСКА КАК ИСТОЧНИК ИЗУЧЕНИЯ ПРОБЛЕМ РАЗВИТИЯ ПУШНОЙ ТОРГОВЛИ КРУПНЫМ КАПИТАЛОМ В СЕВЕРО-ВОСТОЧНОЙ СИБИРИ ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XIX – НАЧАЛЕ XX в.

Исследованы материалы купеческой переписки как эпистолярного источника изучения проблем развития пушной торговли во второй половине XIX – начале XX в. Анализ ранее не опубликованной деловой переписки представителей крупных фирм Северо-Восточной Сибири позволяет исследовать широкий круг вопросов организации и деятельности предприятий с крупным капиталом в пушной торговле периода модернизации, выявить особенности процесса акционирования отрасли в специфических условиях Крайнего Севера.

**Ключевые слова:** эпистолярные источники; переписка; торговый дом; Северо-Восточная Сибирь; пушная торговля; крупный капитал.

Важной целью научного исследования проблем экономического развития Сибири является выявление и введение в научный оборот ранее не исследованных и не опубликованных источников. Это могут быть делопроизводственные материалы центральных и местных органов управления, законодательные акты, статистические документы, а также мемуары, воспоминания и переписка современников изучаемых событий.

Следует отметить, что эпистолярное наследие ранее уже привлекало внимание российских ученых. В 80-е гг. XX в. была издана переписка Г.Н. Потанина, состоявшая из 662 писем, 630 из которых ранее никогда не публиковались [1. С. 7]. С.Ф. Коваль отметил, что изучение эпистолярного наследия Г.Н. Потанина позволяет исследовать проблемы развития в Сибири политических сил и экономических процессов. Автор указал, что Г.Н. Потанин в своих письмах к Н.М. Ядринцеву подробно разрабатывал вопрос капиталистического развития России и Сибири, раскрывал степень прогресса капиталистических отношений в сибирской торговле и промышленности [2. С. 22]. С.Ф. Коваль выявил, что, по мнению Г.Н. Потанина, капитализм в Сибири развивался интенсивно, особенно в сфере торговли. Этому способствовало строительство железной дороги, наличие морских портов и богатой ресурсной базы [Там же. С. 23].

В 2004 г. сотрудниками Томского государственного университета была осуществлена публикация более чем 250 писем Г.Н. Потанина, хранившихся в научной библиотеке Томского университета. Сам по себе факт публикации личных писем, не предназначенных для постороннего чтения, – явление уникальное. Однако не следует забывать, что в данном случае речь идет о переписке выдающегося сибиряка, «писателя, журналиста, общественного деятеля», которая не только поновому раскрывает его общественные взгляды, но и помогает яснее понять мотивы самих поступков, дает представление о взглядах на политическую, общественную, культурную и научную жизнь Сибири начала XX в. [3. С. 3].

Широкий круг источников из цикла сибирской мемуаристики был введен в научный оборот Н.П. Матхановой [4. С. 12]. В сферу научных интересов Н.П. Матхановой вошли неопубликованные письма Н.М. Ядринцева [5], эпистолярное наследие

Корсаковых [6], мемуары и публицистика В.И. Вагина [7, 8]. Кроме того, внимание Н.П. Матхановой привлекли письма и воспоминания представителей сибирского купечества Н.Н. Пестерева [9] и Прокопия Похолкова [10]. Особую ценность для исследования проблем организации торговых отношений в городах Сибири имеют путевые заметки американского коммерсанта П.М. Коллинза, исследованные и опубликованные Н.П. Матхановой [11]. Введение в научный оборот новых источников, относящихся к циклу эпистолярного наследия, позволило Н.П. Матхановой исследовать широкий круг проблем истории Сибири, а также заложить методологические основы анализа источниковых данных и их применения в разработке научных проблем.

Приведенный небольшой анализ работы исследователей с эпистолярным наследием деятелей изучаемой эпохи свидетельствует о значительных информативных возможностях этого вида источников как с точки зрения пониманий поступков и взглядов отдельных личностей, так и с позиции этапов формирования их мировоззрения в целом. Думается, что обращение авторов к изучению купеческой переписки позволит высветить новые грани деятельности представителей крупного капитала Азиатской России, уточнить особенности формирования акционерных обществ в специфических условиях Крайнего Севера.

Для изучения проблемы развития пушной торговли предприятиями с крупным капиталом важную роль играет купеческая переписка делового характера, относящаяся по своему происхождению к эпистолярному наследию. Основная ценность купеческой переписки как источника по изучению проблемы деятельности фирм с крупным капиталом в пушной торговле заключается в том, что деловая переписка во многих случаях составляла основу коммерческого делопроизводства предприятий, содержала важные сведения об осуществлении операций с крупными партиями пушнины на внутренних и внешних рынках. Анализ купеческой переписки позволяет выявить особенности ценообразования в пушной торговле, динамику скупки крупных партий пушнины в промысловых районах Северо-Восточной Сибири и на ярмарках в Ирбите, Якутске, Нижнем Новгороде.

Кроме того, купеческая переписка затрагивала проблемы организации поставок ценных сортов пушнины в московские представительства крупных фирм, заключения сделок с иностранными покупателями, реализации мягкой рухляди в Китае через отделения фирм в Кяхте.

Следует отметить, что анализ деловой переписки представителей крупных фирм позволил выявить существование нового акционерного общества в пушной торговле, ранее не известного современной исторической науке. К купеческой переписке относятся деловые письма распорядителей торговых домов и их приказчиков, телеграммы, письма-отчеты, письма акционеров и многое другое. Купеческая переписка как источник изучения проблемы организации пушной торговли предприятиями с крупным капиталом содержит обширные количественные данные и цифровой материал. Следует отметить, что использование данных купеческой переписки при исследовании проблемы организации пушной торговли фирмами с крупным капиталом связано с их критическим анализом. Особенности ведения торгового дела в период второй половины XIX – начала XX в. были обусловлены существованием особой коммерческой тайны у каждого предприятия. Представители одних фирм в своих письмах старательно преуменьшали сведения о количестве скупленной пушнины, что воспринималось адресатом как вести о хорошей торговле. Другие использовали шифровки, известные только узкому кругу служащих.

Таким образом, целью данной публикации является анализ особенностей купеческой переписки как одного из основных неопубликованных источников эпистолярного вида по изучению проблем организации пушной торговли фирмами с крупным капиталом в Северо-Восточной Сибири.

Купеческая переписка делового характера в достаточно полном объеме сохранилась в архивном хранилище Национального архива Республики Саха (Якутия). Это такие фонды, как торговый дом «М.А. Коковин и И.А. Басов», «Г.В. Никифоров», «А. и М. Молчановы и Быков», «Н.Д. Эверстов», Акционерное общество спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников».

Прежде всего следует отметить переписку делового характера приказчиков торгового дома «М.А. Коковин и И.А. Басов», анализ которой позволяет проследить особенности организации торгового дела одного из самых первых крупных предприятий в сфере организации пушной торговли на северо-востоке Сибири. Освоение отдаленных территорий с суровым климатом, но богатых ценными сортами пушнины представителями торгового дома «М.А. Коковин и И.А. Басов» шло одновременно с поиском дополнительных ресурсов для развития торгового дела. Такими ресурсами выступали золото, каменный уголь, лес, рыба и многое другое [12. С. 26]. По мнению С.Ф. Коваля, Г.Н. Потанин в своих письмах отмечал роль сибирского купечества в качестве основных колонизаторов обширных пространств Сибири. Так, в письме Н.М. Ядринцеву от 4–10 июля 1872 г.

Г.Н. Потанин указал, что свобода Сибири создавала простор для индивидуальной жизни, позволяла колонизовать определенные территории на собственное усмотрение. Развитие в Сибири свободной торговли, по мнению автора письма, могло стать основой для преодоления колониальной зависимости от метрополии, укрепления внешних и внутренних экономических связей [2. С. 95].

Наиболее ярким представителем торгового дома «М.А. Коковин и И.А. Басов» в начале XX в. являлся приказчик Владимир Иннокентьевич Фефелов, который вел дела фирмы в Колымске, Охотске, а затем в Аяне и Нелькане. В 1905 г. В.И. Фефелов приобрел статус купца 2-й гильдии [12. С. 25]. Именно переписка В.И. Фефелова с распорядителями торгового дома «М.А. Коковин и И.А. Басов» из Аянского отделения сохранила большое количество данных о работе служащих купеческого предприятия.

Почтовое сообщение Аяна и Нелькана с Якутском в начале XX в. носило нерегулярный характер [13. С. 67]. Свои письма в главную контору В.И. Фефелов отправлял один или два раза в год с началом навигации по рр. Алдану, Мае и Лене. То есть к моменту отправки писем в Главную контору они были подшиты в тетрадь, пронумерованы и датированы. Таким образом, исследуя переписку В.И. Фефелова с распорядителями торгового дома «М.А. Коковин и И.А. Басов», мы имеем дело с несколькими циклами писем, каждый из которых может быть отнесен к мемуарам купца, посвященным определенной тематике.

Первый цикл писем В.И. Фефелова, относящийся к 1908 г., посвящен хозяйственной деятельности купца после прибытия в Аянское отделение торгового дома «М.А. Коковин и И.А. Басов». В.И. Фефелов в своих письмах достаточно подробно описывал трудности организации торгового дела в Аяне. Например, 8 сентября 1908 г. В.И. Фефелов написал, что «метели здесь бывают по несколько дней. В это время нет возможности выйти во двор. Дом заносит снегом по самые окна. В углах дома сильная сырость, плесень и все продувается ветрами. Помещение лавки с низким потолком и кривыми окнами. Сама лавка поставлена в противоположную сторону от бухты. В лавке нет погреба и амбара. Торговать в лавке довольно трудно, так как часть товаров на улице заносит снегом. Мороз доходит до 50 градусов при сильном северном ветре» [14. Л. 10–11].

Далее В.И. Фефелов наладил транспортное сообщение Аянского отделения с торговыми пунктами Северо-Восточной Сибири, что зафиксировал в своем письме. «Необходимо заключить договор с торговым домом «Наследники А.И. Громовой» на доставку товаров конным транспортом до рр. Май и Алдана, далее пароходами Громовой в навигационный период до Якутска и других населенных пунктов Якутской области» [Там же. Л. 14].

После упорядочивания дел в Аянском отделении В.И. Фефелов начал уделять свое внимание организации пушной торговли. Этим проблемам посвящен второй цикл писем В.И. Фефелова в главную контору торгового дома «М.А. Коковин и И.А. Басов» периода

конца 1908–1910 гг. Переписка В.И. Фефелова сохранила свидетельства одного из трудных переходов приказчика от одного отдаленного стойбища до другого. Приведем небольшую цитату из письма В.И. Фефелова от 7 декабря 1908 г.: «С партией пушнины и чая поехал я в Улькан. Не мог никак добраться до устья. Такой сильный ветер, что тунгуса с оленями роняет с ног. Я три раза пытался идти пешком, но сваливался с ног. Нет никакой возможности добраться до устья. Мой тунгус умолял меня вернуться, говорил, что замерзну. Алдомские тунгусы мне говорят, что ветер не пустит, а по самой реке на 40 верст вперед будет дуть еще сильнее» [14. Л. 21]. В 1909 г. большинство писем В.И. Фефелова в главную контору торгового дома «М.А. Коковин и И.А. Басов» содержали данные о количестве скупленной пушнины. Так, в письме от 5 марта 1909 г. В.И. Фефелов писал, что «партии пушнины состояли из ценных сортов темной белки, красной и черно-бурой лисицы, песца и горностая» [15. Л. 12]. В письме от 10 июня 1909 г. В.И. Фефелов указал, что «за промысловый период 1908–1909 гг. было собрано в партии и отправлено на имя торгового дома «М.А. Коковин и И.А. Басов» пушнины на общую сумму 50 тыс. руб. В счет сдачи пушнины было выдано наличными деньгами и товарами более 30 тыс. руб.» [15. Л. 13, 16, 29–30, 35–36, 48]. В 1910 г. в своем письме в Якутскую контору фирмы «М.А. Коковин и И.А. Басов» В.И. Фефелов отметил, что в Аяне им были выстроены два деревянных амбара для хранения разного рода товаров, теплый дом с кладовыми и сенями, магазин и разного рода дворовые и хозяйственные постройки [Там же. Л. 5].

Несколько иной характер имела торговая переписка якутского купца 1-й гильдии Н.Д. Эверстова, который сформировал свой капитал на заграничных сделках с особо ценными сортами сибирской пушнины. Такая переписка имела сугубо деловой характер и освещала те стороны торговой деятельности предприятия, которые являлись наиболее актуальными в исследуемый период. Из деловой переписки Н.Д. Эверстова с доверенным лицом в Москве – И.Г. Шипачевым можно выявить и проанализировать направления и особенности организации торговли соболями с заграничными скупщиками пушнины [16. Л. 10–18]. Так, в 1866 г. И.Г. Шипачев писал Н.Д. Эверстову о ходе торгов на Нижегородской ярмарке. Приведем небольшую цитату из письма, сохраняя стиль автора: «Требование на пушное плохое. С лисицей туго, цена по 3 руб. за штуку. Старайтесь дорого не покупать, главное купить товара как можно больше и чтобы цены были выгодные. Здесь к тому же знают, что у Вас урожай соболей на следующий год будет большой и товар вследствие того будет дешев. Сюда на днях ожидается нашествие американских посланников, которые будут осматривать ярмарку и скупать пушное, а в особенности соболей» [Там же. Л. 38].

Заслуживает внимания деловая переписка Н.Д. Эверстова с сыновьями Петром, Василием, Иваном и Дмитрием. В письмах решались вопросы организации чайной торговли с Китаем, транспортировки пушнины через восточные границы, развития торгов-

ли из магазинов и лавок в Якутске, кредитования и многое другое [17. Л. 11]. В качестве примера организации чайной торговли приведем цитату из письма Н.Д. Эверстова сыну Василию в Нелькан от 17 марта 1890 г. с сохранением авторского стиля. «Любезный сын Василий Николаевич! Уведомляю тебя, что за 30 мест байхового чая по стоимости за оный я рассчитался в Петербурге с приемником дела Филиппеуса – с Господином Томом Вальш. За провоз же чаев из Аяна в Нелькан я рассчитался сам с Вальшем, а потому до моего приезда никаких расчетов и уплат относительно чаев не производить. С прошлой почтой я писал тебе о постройке амбара. Он нам необходим для склада товаров, повторяю и прошу тебя по серьезной заняться оным по твоему усмотрению. Товары из Москвы получаю и начал уже отправлять пушнину в Кяхту» [18. Л. 8 об.].

К числу деловой переписки следует отнести существенный объем телеграмм и писем распорядителей торгового дома «А. и М. Молчановы и Быков» и Акционерного общества спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников». Наличие широкого круга источников из цикла деловой переписки, принадлежавшей представителям данных предприятий, может быть объяснено тем, что главные конторы фирм находились в Москве, а скупка пушнины в промысловых округах Северо-Восточной Сибири осуществлялась через доверенных лиц и отделения в Якутске, Колымске, Верхоянске, Казачьем. Отметим, что ни одна сделка с пушниной не могла быть заключена без одобрения руководства московской главной конторы. В связи с этим распорядитель Якутского отделения торгового дома «А. и М. Молчановы и Быков» – Быков, в 1910 г. в своем письме обратился в главную контору с просьбой предоставить определенную свободу в осуществлении коммерческой деятельности в период оживленного торгового пушнинной. «Иначе конкуренты скупают все партии высоких сортов, а нам остаются лишь остатки по высокой цене и сожаления по упущенной выгоде» [19. Л. 22].

Определенный научный интерес представляет письмо Быкова в Московскую контору фирмы «А. и М. Молчановы и Быков» от 5 ноября 1908 г. после того, как торговый дом впервые начал операции с пушниной на северо-востоке Сибири. Отметим, что Быков (Нью-Юкань) – китайский подданный, был совершенно не знаком с особенностями ведения торгового пушнинной. Свои первые впечатления после начала торгов пушнинной он выразил в письме. «Приехав сюда, я сделал визит фирмам, но никто из представителей фирм мне визитов не отдал, друг у друга не бываем, только при встречах здороваемся. Тут наше положение тем еще ухудшается, что другие фирмы относятся враждебно, по пословице: “где до прибыли коснется, не только там гусям, и людям достается”» [20. Л. 8–10]. Переписка Быкова с главной конторой относительно закупки пушнины имела шифровку. В письме от 7 марта 1908 г. Быков отправил в Главную контору торгового дома «А. и М. Молчановы и Быков» зашифрованные обозначения пушного товара. Белка обозначалась

лась цифрой 1, горноста́й – 2, красная лисица – 3, белка с хвостом – 10, песец – 7 [21. Л. 43, 45]. В дальнейшем данные о скупке пушнины в письмах в главную контору обозначались в зашифрованном виде. Кроме того, шифрованные письма содержали информацию о количестве закупаемой пушнины конкурентами. Так, 16 августа 1909 г. Быков телеграфировал в Главную контору, что «по седьмому у Кушнаревых – 4, Громовых – 5, Черных – 200» [20. Л. 56]. Это означало, что с открытием торгов в промысловых районах торговый дом «Наследники А.М. Кушнарева» скупил 4 тыс. шкурок песца, «Наследники А.И. Громовой» – 5 тыс. шкурок, скупщик Черных – около 200 шкурок.

Деловая переписка акционеров спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников» в начале XX в. состояла из существенного объема телеграмм, анализ текста которых показал, что акционеры уделяли большое внимание операциям с ценными сортами пушнины под заказ от зарубежных оптовых покупателей. Так, в 1916 г. Н.П. Рылов из Харбина телеграфировал в Якутское отделение акционерного общества о необходимости концентрации крупных партий пушнины с целью ее дальнейшей перепродажи. «Горноста́й, белку, лисицу покупку усилие. Ценой не стесняйтесь. Старайтесь купить 100 тыс. шт. белки. На нее заказ из Америки. Цена безразлична. Старайтесь купить партию песца енисейского Кушнарева. За партию платим до 2 000 руб. Старайтесь купить еще 10 тыс. шт. горноста́й. На него заказ из Америки. Цена безразлична. Сообщите в телеграмме цены на оймьонскую белку, лисицу и горноста́й. Смело можете платить, если цена будет дороже. Партию Никифорова старайтесь купить. Сообщите сколько куплено мамонтовой кости. Старайтесь отправить ее в Иркутск в эту навигацию» [22. Л. 230].

Следует отметить тот факт, что среди писем и телеграмм в главную контору Акционерного общества спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников» нами были найдены важные сведения об организации и функционировании нового акционерного общества, носившего в 1916 г. рабочее название «Проектируемое Акционерное общество на севере Якутской области» [22. Л. 1–19]. Долгое время материалы переписки бухгалтера акционерного общества И.Д. Первалова с акционерами были мало исследованы учеными. Между тем они содержат информацию, до настоящего времени еще не введенную в научный оборот, на основании которой можно судить о том, что к 1918 г. на территории Северо-Восточной Сибири в сфере пушной торговли процесс акционирования отрасли набирал свои обороты [23. С. 130]. Так, после создания «Акционерного общества на севере Якутской области» бухгалтер предприятия И.Д. Первалов написал в главную контору Акционерного общества спичечной и меховой фабрики развернутый отчет о проблемах, которые возникли в организации пушной торговли предприятием в 1918 г. Одной из основных проблем деятельности нового «Акционерного общества на севере Якутской области», по мнению И.Д. Первалова, была внешняя конкуренция. «Нам нужно учесть конкуренцию со сторо-

ны американских шхун, которых появляется все больше и больше у нашего берега. В Колымском районе это дыхание Америки уже теперь чувствуется очень сильно. Все население, а торгующие в особенности, ждут прихода американских шхун, надеясь сбыть и приобрести товары. Нужно взять рынок в свои руки, иначе через несколько лет будет уже поздно и тогда нам придется завоевывать рынок» [24. Л. 4].

Деловая переписка Г.В. Никифорова с приказчиками торгового дома «Г.В. Никифоров» и «Г.В. Никифоров и И.П. Антипин» является тем примером, когда информация о скупке пушнины и результатах промысла передавалась «зеркально», т.е. чем хуже в письме описывались результаты промыслового сезона, тем большие объемы скупки пушнины существовали в действительности. Передача информации подобным образом была основана на стремлении сохранить данные о количестве приобретенной пушнины в тайне от конкурентов до начала ярмарочных торгов в Якутске, Ирбите и Нижнем Новгороде. Хозяином торгов становился тот купец, который сосредоточил наибольшее количество пушнины по основным видам в своих руках и сохранил сведения об этом в тайне. Научный интерес представляет одно из писем приказчика торгового дома «Г.В. Никифоров» – Ильи Егоровича Заболоцкого из Оймьона от 14 марта 1916 г. о ходе пушной торговли в промысловом районе, адресованное Г.В. Никифорову.

Отметим, что Оймьон являлся одним из северных промысловых районов, где добывались в большом количестве особо ценные сорта пушнины. Более того, именно в районе Оймьона в начале XX в. разгорелась острая конкурентная борьба за пушные рынки между фирмами с крупным капиталом. Итак, приведем небольшую цитату из письма И.Е. Заболоцкого Г.В. Никифорову: «В Оймьоне пушнины добыто очень мало. В Оймьоне промысла пушнины не имеется, а покупать на деньги можно лишь по случаю сильной голодовки. Скот рогатый и конный часто пропадает. Проезжали Швецовы через Оймьон и они подняли цену на пушное, а потому местные торговцы покупают лисицу красную по 14 руб., горноста́й по 1,40 руб., белку темную по 40 коп. В Оймьоне занял под натуру. Белок темных – 1 300 шт., 170 шт. горноста́й. Все это посылаю Вам и будем рассчитываться по ярмарочной цене» [25. Л. 32]. Смысл данного письма означал следующее. Прежде всего, промысел в Оймьоне был успешным. Это дважды подчеркивалось в письме. После окончания промысла началась скупка красной лисицы, горноста́й, белки. В связи с этим в район приехали доверенные торгового дома «А.В. Швецов и сыновья», которые подняли закупочные цены в надежде скупить на наличные средства крупные партии пушнины. Однако скупка велась в форме меновой сделки, и Швецовым на деньги пушной товар промысловики не отпускали. Крупные партии белки и горноста́й скупил доверенный Г.В. Никифорова по цене Якутской ярмарки.

Таким образом, исследование эпистолярных источников, состоящих из материалов деловой переписки представителей торговых домов и акционерных обществ, позволяет осветить широкий спектр проблем

организации пушной торговли фирмами с крупным капиталом в Северо-Восточной Сибири во второй половине XIX – начале XX в.

Степень достоверности данных купеческой переписки, на наш взгляд, достаточно высока. В первую

очередь это относится к той ее части, которая была предназначена для внутреннего пользования, т.е. письма приказчиков, акционеров и главных распорядителей, письма-отчеты, письма-программы и телеграммы.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Письма Г.Н. Потанина / сост. А.Г. Грумм-Гржимайло, С.Ф. Коваль, Я.Р. Кошелев, Н.Н. Яновский : в 5 т. Иркутск : Изд-во Иркут. гос. ун-та, 1987. Т. 1. 280 с.
2. Коваль С.Ф. Г.Н. Потанин – общественный и политический деятель // Письма Г.Н. Потанина : в 5 т. Иркутск : Изд-во Иркут. гос. ун-та, 1987. Т. 1. С. 10–35.
3. Есипова Н.А., Зиновьев В.П., Колосова Г.И. Эпистолярное наследие великого сибиряка // Г.Н. Потанин, М.Г. Васильева. «Мне хочется служить Вам, одеть Вас своей любовью». Переписка. Томск : Изд-во ТГУ, 2004. С. 3–10.
4. Матханова Н.П. Воспоминания как источник по истории общественной мысли Сибири середины XIX в. // Исследования по истории литературы и общественного сознания феодальной России. Новосибирск, 1992. С. 102–115.
5. Матханова Н.П. Письмо Н.М. Ядринцева сибирскому земледельцу в Петербурге // Земля Сибирь. Новосибирск, 1991. С. 69.
6. Матханова Н.П. Эпистолярный корпус Корсаковых как источник для реконструкции культурной жизни Восточной Сибири в середине XIX века // Российская провинция XVIII–XX вв.: реалии культурной жизни : материалы Третьей Всерос. науч. конф. Пенза, 1996. Кн. 2. С. 298–306.
7. Матханова Н.П. Мемуары В.И. Вагина как источник по истории сибирского чиновничества XIX в. // История русской духовной культуры в рукописном наследии XVI–XIX вв. Новосибирск, 1998. С. 145–160.
8. Матханова Н.П. Мемуары и публицистика В.И. Вагина как источник по истории города Каинска и Каинского округа // «Между прошлым и будущим»: к юбилею исторического факультета НГПУ. Новосибирск : Изд-во НГПУ, 2000. С. 79–91.
9. Матханова Н.П. Сибирский купец Н.Н. Пестерев и его воспоминания (60-е гг. XIX в.) // Известия СО АН СССР. Сер. История, филология, философия. Новосибирск, 1991. Вып. 3. С. 22–27.
10. Матханова Н.П. Купец Прокопий Похолоков и его мемуары // Проблемы социально-экономического и культурного развития Сибири XVII–XX вв. : сб. науч. тр. / под ред. М.В. Шиловского. Новосибирск, 2009. С. 137–143.
11. Матханова Н.П. Путевые записки американского коммерсанта П.М. Коллинза о городах Сибири середины XIX века // Населенные пункты Сибири: опыт исторического развития (XVII – начало XX в.). Новосибирск, 1992. С. 91–102.
12. Дамешек Л.М., Кушнарева М.Д. Роль представителей торгового дома «Коковин и Басов» в освоении Северо-Востока Сибири в начале XX в. // Гуманитарные науки в Сибири. Новосибирск : Изд-во Ин-та истории СО РАН, 2014. № 4. С. 23–27.
13. Зензинов В.М. Очерки торговли на севере Якутской области. М. : Наука, 1916. 95 с.
14. Национальный архив Республики Саха (Якутия) (далее – НАРС (Я)). Ф. 414 (Торговый дом «М.А. Коковин и И.А. Басов»). Оп. 1. Д. 6.
15. НАРС (Я). Ф. 414 (Торговый дом «М.А. Коковин и И.А. Басов»). Оп. 1. Д. 3.
16. НАРС (Я). Ф. 500 (Торговый дом «Н.Д. Эверстов»). Оп. 1. Д. 7.
17. НАРС (Я). Ф. 500 (Торговый дом «Н.Д. Эверстов»). Оп. 1. Д. 16.
18. НАРС (Я). Ф. 500 (Торговый дом «Н.Д. Эверстов»). Оп. 1. Д. 42.
19. НАРС (Я). Ф. 418 (Торговый дом «А. и М. Молчановы и Быков»). Оп. 1. Д. 10.
20. НАРС (Я). Ф. 418 (Торговый дом «А. и М. Молчановы и Быков»). Оп. 1. Д. 6.
21. НАРС (Я). Ф. 418 (Торговый дом «А. и М. Молчановы и Быков»). Оп. 1. Д. 27.
22. НАРС (Я). Ф. 420 (Акционерное общество спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников»). Оп. 1. Д. 5.
23. Кушнарева М.Д. «Проектируемое Акционерное общество на севере Якутской области» как особая форма организации пушной торговли крупным капиталом в северо-восточной Сибири в начале XX в. // Вестник Томского государственного университета. 2015. № 393. С. 129–133.
24. НАРС (Я). Ф. 420 (Акционерное общество спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников»). Оп. 1. Д. 32.
25. НАРС (Я). Ф. 415 (Торговый дом «Г.В. Никифоров»). Оп. 1. Д. 5.

Статья представлена научной редакцией «История» 11 января 2016 г.

## MERCHANT CORRESPONDENCE AS A SOURCE FOR THE STUDY OF THE PROBLEMS OF FUR TRADE DEVELOPMENT BY COMPANIES WITH BIG CAPITAL IN NORTHEASTERN SIBERIA IN THE SECOND HALF OF THE 19TH AND EARLY 20TH CENTURIES

*Tomsk State University Journal*, 2016, 403, 43–48. DOI: 10.17223/15617793/403/8

**Dameshek Lev M.** Irkutsk State University (Irkutsk, Russian Federation). E-mail: levdameshek@gmail.com

**Kushnaryeva Margarita D.** Irkutsk State University (Irkutsk, Russian Federation). E-mail: rita270880@mail.ru

**Keywords:** epistolary sources; trading house; Northeastern Siberia; fur trade; big capital.

This article analyzes the unpublished materials of merchant correspondence, which refers to the epistolary form of sources. The main purpose of the article is to determine the characteristics of the correspondence of representatives of firms with big capital involved in the fur trade in Northeastern Siberia in the second half of the 19th – early 20th centuries. Merchant correspondence as a source of studying the problem of fur trade organizing by companies with big capital contains extensive quantitative information. Research of the stated problem implies critical analysis of the correspondence. The activities of big firms in the fur trade in Northeastern Siberia involved all sorts of economic risks. It caused the presence of each company's trade secrets. Information on the progress of the fur trade recorded in letters and telegrams was written in an encrypted form. Some companies used the method of digital signage for each type of fur raw materials, others broadcast information on the number of purchased furs in substantially lower values. The correspondence of the clerk of the trading house “M. A. Kokovin and I.A. Basov” with the chief administrators shows peculiarities of development of remote areas of Northeastern Siberia in severe climatic conditions. In addition to organizing the fur trade in the departments of the trading house in Ayan and Nelkan, clerk V.I. Fefelov engaged in the exploration of gold deposits, in finding convenient berths for steamships in the bays of the Okhotsk Sea, in the tea trade. The focus of the letters of N.D. Everstov to I.G. Shipachev, his authorized representative in Moscow, was on the arrangement of deals on the Siberian sable with foreign customers, on the fur trade at big fairs in Nizhny Novgorod and Irbit. N.D. Everstov resolved current affairs in correspondence with his sons,

who were engaged in the transportation of teas from the ports of Vladivostok and the Okhotsk Sea, as well as in domestic and foreign wholesale trade in consumer goods and furs. The correspondence of I.D. Perevalov, the accountant of a match and fur factory “N.P. Rylov and F.P. Lesnikov”. The correspondence has information on the new company’s functioning in the fur trade in Northeastern Siberia. The correspondence of the clerks of the company “G.V. Nikiforov” contains information about the competition in the fur trade between firms with big capital and the dynamics of pricing for the main types of fur raw materials. In conclusion, the authors note that the study of epistolary sources consisting of correspondence of big company representatives shows a wide range of problems in the organization of the fur trade in Northeastern Siberia in the second half of the 19th – early 20th centuries. This merchant correspondence, intended for internal use, has a high degree of reliability.

## REFERENCES

1. Grumm-Grzhimaylo, A.G. et al. (1987) *Pis'ma G.N. Potanina: v 5 t.* [Letters of G.N. Potanin]. Vol. 1. Irkutsk: Irkutsk State University.
2. Koval', S.F. (1987) G.N. Potanin – obshchestvennyy i politicheskiy deyatel' [G.N. Potanin as a public and political figure]. In: Grumm-Grzhimaylo, A.G. et al. *Pis'ma G.N. Potanina: v 5 t.* [Letters of G.N. Potanin]. Vol. 1. Irkutsk: Irkutsk State University.
3. Esipova, N.A., Zinov'ev, V.P. & Kolosova, G.I. (2004) Epistolarynoe nasledie velikogo sibir'yaka [The epistolary heritage of the great Siberian]. In: Kolosova, G.I. (ed.) *G.N. Potanin, M.G. Vasil'eva. "Mne khochetsya sluzhit' Vam, odet' Vas svoey lyubov'yu". Perepiska* [G.N. Potanin, M.G. Vasilyeva. "I want to serve you, clothe you with my love." Correspondence]. Tomsk: Tomsk State University.
4. Matkhanova, N.P. (1992) Vospominaniya kak istochnik po istorii obshchestvennoy mysli Sibiri serediny XIX v. [Memoirs as a source on the history of social thought in the middle of the 19th century in Siberia]. In: Romodanovskaya, E.K. (ed.) *Issledovaniya po istorii literatury i obshchestvennogo soznaniya feodal'noy Rossii* [Studies in the history of literature and social consciousness of feudal Russia]. Novosibirsk: Nauka.
5. Matkhanova, N.P. (1991) Pis'mo N.M. Yadrintseva sibirskomu zemlyachestvu v Peterburge [Letter of N.M. Yadrintsev to the Siberian fraternity in St. Petersburg]. *Zemlya Sibir'*. 0. p. 69.
6. Matkhanova, N.P. (1996) [The epistolary of the Korsakovs as a source for the reconstruction of the cultural life of Eastern Siberia in the middle of the 19th century]. *Rossiyskaya provintsiya XVIII–XX vv.: realii kul'turnoy zhizni* [Russian province of the 18th–20th centuries: cultural realities]. Proceedings of the Third All-Russian Scientific Conference. Vol. 2. Penza. pp. 298–306. (In Russian).
7. Matkhanova, N.P. (1998) Memuary V.I. Vagina kak istochnik po istorii sibirskogo chinovnichestva XIX v. [Memoirs of V.I. Vagin as a source for the history of Siberian officials of the 19th century]. In: Romodanovskaya, E.K. (ed.) *Istoriya russkoy dukhovnoy kul'tury v rukopisnom nasledii XVI–XIX vv.* [History of Russian spiritual culture in the manuscript heritage of the 16th–19th centuries]. Novosibirsk: Nauka.
8. Matkhanova, N.P. (2000) Memuary i publitsistika V.I. Vagina kak istochnik po istorii goroda Kainska i Kainskogo okruga [Memoirs and essays of V.I. Vagin as a source for the history of Kainsk and Kainsk District]. In: Zverev, V.A. (ed.) *"Mezhdue proshlym i budushchim": k yubileyu istoricheskogo fakul'teta NGPU* ["Between Past and Future": on the anniversary of the Faculty of History of Novosibirsk State Pedagogical University]. Novosibirsk: Novosibirsk State Pedagogical University.
9. Matkhanova, N.P. (1991) Sibirskiy kupets N.N. Pesterev i ego vospominaniya (60-e gg. XIX v.) [Siberian merchant N.N. Pesterev and his memoirs (1860s)]. *Izvestiya SO AN SSSR. Ser. Istoriya, filologiya, filosofiya*. 3. pp. 22–27.
10. Matkhanova, N.P. (2009) Kupets Prokopy Pokholkov i ego memuary [Merchant Prokopy Pokholkov and his memoirs]. In: Shilovskiy, M.V. (ed.) *Problemy sotsial'no-ekonomicheskogo i kul'turnogo razvitiya Sibiri XVII–XX vv.* [Problems of socio-economic and cultural development of Siberia in the 17th–20th centuries]. Novosibirsk: RIPEL.
11. Matkhanova, N.P. (1992) Putevye zapiski amerikanskogo kommersanta P.M. Kollinsa o gorodakh Sibiri serediny XIX veka [Travel notes of American merchant P.M. Collins on Siberian towns of the middle of the 19th century]. In: Vilkov, O.N. & Rezun, F.Ya. (eds) *Naseleennyye punkty Sibiri: opyt istoricheskogo razvitiya (XVII – nachalo XX v.)* [Towns of Siberia: the historical development experience (17th – beginning of the 20th centuries)]. Novosibirsk: Assotsiatsiya sib. i dal'nevostochnykh gorodov.
12. Dameshek, L.M. & Kushnareva, M.D. (2014) The role of representatives of the firm “Kokovin and Basov” in the development of the north-east of Siberia in the early XX century. *Gumanitarnyye nauki v Sibiri – Humanitarian Sciences in Siberia*. 4. pp. 23–27. (In Russian).
13. Zenzinov, V.M. (1916) *Ocherki trgovli na severe Yakutskoy oblasti* [Essays on trade in the north of Yakutsk Oblast]. Moscow: Nauka.
14. National Archive of the Republic of Sakha (Yakutia) (NARS (Ya)). Fund 414 (Trade House “M.A. Kokovin and I.A. Basov”). List 1. File 6. (In Russian).
15. National Archive of the Republic of Sakha (Yakutia) (NARS (Ya)). Fund 414 (Trade House “M.A. Kokovin and I.A. Basov”). List 1. File 3. (In Russian).
16. National Archive of the Republic of Sakha (Yakutia) (NARS (Ya)). Fund 500 (Trade House “N.D. Everstov”). List 1. File 7. (In Russian).
17. National Archive of the Republic of Sakha (Yakutia) (NARS (Ya)). Fund 500 (Trade House “N.D. Everstov”). List 1. File 16. (In Russian).
18. National Archive of the Republic of Sakha (Yakutia) (NARS (Ya)). Fund 500 (Trade House “N.D. Everstov”). List 1. File 42. (In Russian).
19. National Archive of the Republic of Sakha (Yakutia) (NARS (Ya)). Fund 418 (Trade House “A. & M. Molchanov and Bykov”). List 1. File 10. (In Russian).
20. National Archive of the Republic of Sakha (Yakutia) (NARS (Ya)). Fund 418 (Trade House “A. & M. Molchanov and Bykov”). List 1. File 6. (In Russian).
21. National Archive of the Republic of Sakha (Yakutia) (NARS (Ya)). Fund 418 (Trade House “A. & M. Molchanov and Bykov”). List 1. File 27. (In Russian).
22. National Archive of the Republic of Sakha (Yakutia) (NARS (Ya)). Fund 420 (Joint-Stock Company of a match and fur factory “N.P. Rylov and F.P. Lesnikov”). List 1. File 5. (In Russian).
23. Kushnareva, M.D. (2015) The Projected Corporation in the North of Yakut Region as a special form of organization of the fur trade by a big capital in the north-eastern Siberia at the beginning of the 20th century. *Vestnik Tomskogo gosudarstvennogo universiteta – Tomsk State University Journal*. 393. pp. 129–133. (In Russian).
24. National Archive of the Republic of Sakha (Yakutia) (NARS (Ya)). Fund 420 (Joint-Stock Company of a match and fur factory “N.P. Rylov and F.P. Lesnikov”). List 1. File 32. (In Russian).
25. National Archive of the Republic of Sakha (Yakutia) (NARS (Ya)). Fund 415 (Trade House “G.V. Nikiforov”). List 1. File 5. (In Russian).

Received: 11 January 2016