УДК 69.003:658.152:658:153 DOI: 10.17223/19988648/48/13

М.Н. Барбарская

ОЦЕНКА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Статья посвящена вопросам оценки производственного потенциала строительных организаций Самарской области. Выполненная оценка направлена на определение стоимости, описание динамики основных средств, трудовых ресурсов, определение структуры оборотных активов и характеристику запасов. Результаты оценки позволили сформировать вывод о состоянии производственного потенциала строительных организаций области и определить направления его дальнейшего эффективного развития. Для этого необходимо совершенствование законодательной базы в области строительства, модернизация производственных мощностей в строительстве и промышленности строительных материалов, производство строительных материалов с повышенными техническими и эксплуатационными свойствами, развитие лизинга оборудования, расширение сферы применения финансовых инструментов, развитие трудовых ресурсов.

Ключевые слова: строительство, производственный потенциал, основные средства, трудовые ресурсы, материальные ресурсы, развитие.

Наличие необходимого объема ресурсов является залогом успешного функционирования организации, занятой в любом виде экономической деятельности, в том числе и в строительстве. Строительная организация, в распоряжении которой имеются соответствующие ресурсы, при условии эффективного их использования, обладает высоким уровнем деловой активности, необходимыми конкурентными преимуществами и конкурентным статусом на занимаемом сегменте рынка строительных работ и услуг, является надежным контрагентом для всех участников инвестиционностроительного процесса.

Рассматривая содержание понятия «производственный потенциал», важно отметить множественность подходов к его определению и, как следствие, отсутствие единства в определении данного термина. Изучая труды таких ученых, как Д.К. Шевченко, Э.Б. Фигурнова, В.Н. Свободина, нетрудно увидеть схожесть их мнений в раскрытии содержания термина. Д.К. Шевченко производственный потенциал организации представляет как совокупность производственных ресурсов, соединенных в процессе производства и обладающих определенными потенциальными возможностями по производству продукции [1]. Согласно мнению Э.Б. Фигурнова, производственный потенциал следует рассматривать как совокупность ресурсов, в результате использования которых производится определенное количество материальных благ, также это есть ресурсы производства, ко-

личественные и качественные их параметры, характеризующие максимальные возможности по производству продукции в определенный момент времени [2]. В.Н. Свободин считает, что производственный потенциал – это совокупность совместно функционирующих ресурсов, обладающих способностью производить нужный объем продукции [3].

В отличие от рассмотренных выше авторских точек зрения, обобщая которые можно сделать вывод, что производственный потенциал представляет собой совокупность ресурсов, необходимых для производства продукции, в рамках второго подхода производственный потенциал организации ассоциируется с возможным объемом производства. Представителями данного подхода являются Ю.Ю. Донец, Л.Д. Ревуцкий, Е.Н. Воронкова. Понятие «производственный потенциал» Ю.Ю. Донец трактует как максимально возможный объем выпуска продукции, который может быть произведен за единицу времени [4]. Производственный потенциал организации, с точки зрения Л.Д. Ревуцкого, представляет собой объем работ в приведенных единицах измерения затрат труда, который может быть выполнен в течение определенного периода времени рабочими, занятыми на основном производстве, на базе имеющихся производственных фондов при условии оптимальной организации труда и производства [5]. Е.Н. Воронкова считает, что производственный потенциал организации – это максимальный объем продукции, который зависит от специализации хозяйства, количества и соотношения материальных, трудовых и природных ресурсов, а также уровня их отдачи, определяемого объективными условиями его функционирования [6].

Несмотря на различия в подходах, между ними существует связь. В первую очередь это обусловлено тем, что невозможно осуществлять производственную деятельность, достигать определенного объема производства без наличия у организации ресурсной базы. В связи с этим необходимо определить, какие именно ресурсы организации являются составляющими элементами, формирующими производственный потенциал. Вследствие того, что нет единого определения понятия «производственный потенциал», нет и единого состава элементов ресурсов, которые его формируют.

М.К. Старовойтов и П.А. Фомин производственный потенциал организации определяют как потенциальный объем производства продукции, потенциальные возможности основных средств, потенциальные возможности использования сырья и материалов, потенциальные возможности профессиональных кадров [7]. Таким образом, данные ученые определяют три группы ресурсов, формирующих производственный потенциал организации: основные средства, материальные ресурсы и трудовые ресурсы. Ю.Ю. Донец отождествляет производственный потенциал с основными средствами и производственными мощностями. Нгуен Т.Т. Ханг и В.А. Богомолова производственный потенциал организации ассоциируют с техническими, трудовыми и материально-энергетическими ресурсами [8]. Если же обратиться к определению понятия «производственный потенциал» с точки зрения Л.Д. Ревуцкого, то следует отметить, что он акцентиру-

ет внимание на трудовых ресурсах организации. Согласно данной точке зрения трудовые ресурсы, в первую очередь основной производственный персонал организации – главнейший элемент ее производственного потенциала. Такие ученые, как М.У. Слижис, Н.В. Ротко, К.А. Болотный, к производственному потенциалу организации относят основные фонды, материальные и трудовые ресурсы [9, 10]. Но в то же время по сравнению с другими авторами они расширяют ресурсную базу производственного потенциала за счет включения в нее информационно-коммуникационных ресурсов и ресурсов управления.

Дальнейшее изучение работ таких ученых, как М.И. Баканов, В.В. Бузырева, С.Д. Резник, Л.В. Быкардов, О.Г. Кириллова, К.С. Савина, И.П. Потехин, О.Д. Головина и др., позволило сформировать авторскую позицию, в рамках которой производственный потенциал строительной организации характеризуется количеством, составом и состоянием ее основных и оборотных средств (материальных ресурсов). Трудовой потенциал организации обусловлен совокупностью качеств работников, составляющих их трудовую дееспособность, и его рационально рассматривать как самостоятельный элемент потенциала организации. Таким же образом, как самостоятельные элементы в целом потенциала организации, следует рассматривать финансовый, интеллектуально-информационный и инновационный потенциалы. Оценку производственного потенциала строительной организации рационально выполнять по двум направлениям – оценка наличия и состояния производственного потенциала организации и оценка эффективности его использования [11]. Оценку наличия и состояния производственного потенциала строительных организаций Самарской области следует начинать с анализа данных государственного статистического учета.

По данным государственного статистического учета, на конец 2017 г. на территории Самарской области учтено в Статистическом регистре предприятий, организаций, их филиалов и подразделений 106 832 единицы. В строительстве занято 11 906 субъектов, что составляет 11,2% от общего количества организаций. Количество индивидуальных предпринимателей, занятых в строительстве составляет 3 283 чел., или 4,6% от общего числа индивидуальных предпринимателей области [12].

На протяжении временного периода с 2014 по 2017 г. объем выполненных строительных работ в стоимостном выражении ежегодно увеличивается, что отражают данные рис. 1. В 2015 г. по сравнению с 2014 г. он составляет 7,1%. В 2016 г. объем выполненных строительных работ достигает 187 629,5 млн руб., что выше на 9,9% объема выполненных работ в 2015 г.

Наибольшая стоимость выполненных работ в анализируемом периоде отмечена в 2017 г., когда она составила 191 782,1 млн руб. Ее прирост по сравнению с 2016 г. был равен 2,2% [13].

Основными показателями, на основе которых выполняется оценка производственного потенциала строительных организаций, являются показатели характеризующие наличие и состояние основных средств, трудовых и материальных ресурсов [11]. Динамика стоимости основных средств (основных фондов), которые находятся в собственности строительных организаций и используются ими в процессе производства, в сравнении с общей стоимостью основных средств всех хозяйствующих субъектов Самарской области представлена на рис. 2.

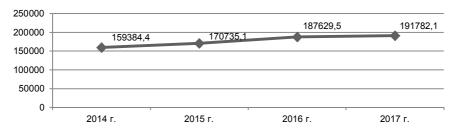


Рис. 1. Динамика выполненных объемов строительных работ по виду экономической деятельности «Строительство» в Самарской области в 2014–2017 гг., млн руб. (построено по [13])

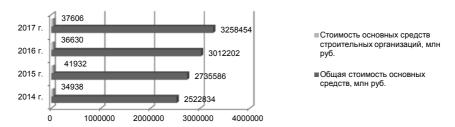


Рис. 2. Динамика стоимости основных средств строительных организаций в сравнении с общей стоимостью основных средств хозяйствующих субъектов Самарской области в 2014—2017 гг. (построено по [14])

Данные рис. 2 позволяют отметить ежегодную тенденцию увеличения стоимости основных средств хозяйствующих субъектов. По сравнению с началом анализируемого периода она возросла на конец 2017 г. на 29,20%. Удельный вес стоимости основных средств строительных организаций в общей стоимости основных средств хозяйствующих субъектов на протяжении анализируемого периода меняется незначительно. В 2014 г. он равнялся 1,38%, в 2015 г. – 1,53%, в 2016 г. – 1,22%, в 2017 г. – 1,15%. В среднем стоимость основных средств строительных организаций в анализируемом периоде составляет 1,32% от общей стоимости основных средств хозяйствующих субъектов Самарской области.

Стоимость основных средств строительных организаций в 2015 г. возрастает по сравнению с 2014 г. на 20,02%. На конец 2016 г. наблюдается снижение стоимости основных средств строительных организаций по сравнению с 2015 г. на 12,64%. Однако несмотря на данную ситуацию, стоимость введенных в действие новых основных средств в данном периоде значительно возрастает. Более того, в 2016 г. стоимость введенных в течение года в действие новых основных средств относительно той стои-

мости, которая имеет место быть на конец анализируемого периода, составила 9,4%. Изменение процесса обновления основных средств представлено на рис. 3.

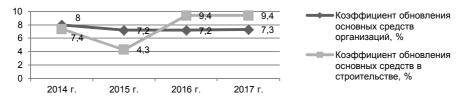


Рис. 3. Динамика коэффициентов обновления основных средств хозяйствующих субъектов Самарской области в 2014—2017 гг. (построено по [14])

Представленная на рис. 3 тенденция изменения коэффициентов обновления основных средств позволяет отметить, что по сравнению с обновлением основных средств в целом основные средства строительных организаций обновляются более интенсивно. Исключением можно считать значение коэффициента обновления в 2015 г., когда стоимость введенных в действие основных средств составляет 4,3% от их стоимости на конец 2015 г. В 2016–2017 гг. стоимость введенных в действие новых основных средств была равна 9,4% от их стоимости на конец года.

Тенденцию уменьшения стоимости основных средств в результате их ликвидации отражает динамика коэффициента ликвидации, представленная на рис. 4.

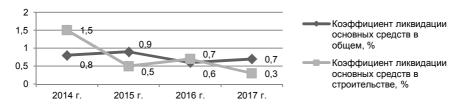


Рис. 4. Динамика коэффициентов ликвидации основных средств в 2014–2017 гг. (построено по [14])

Значение коэффициента ликвидации основных средств в 2014—2017 гг. по всем видам экономической деятельности изменяется несущественно. По сравнению с данной динамикой значение коэффициента ликвидации основных средств в строительстве подвержено значительным изменениям. В большей мере это обусловлено спецификой строительного производства, в частности процессом сдачи готовых строительных объектов, стоимость которых ранее отражалась в составе основных средств.

Если обратиться к данным рис. 3, то можно отметить, что по сравнению в целом со всеми основными средствами в строительстве основные средства обновляются несколько быстрее. В то же время если выполнить срав-

нение с данными коэффициента обновления по отдельными видам экономической деятельности, например, такими как профессиональная научная и техническая; финансовая и страховая, добыча полезных ископаемых, оптовая и розничная торговля, ремонт автотранспортных средств и мотоциклов, то скорость обновления основных средств в строительстве несколько ниже. Этим и обусловлено то, что по сравнению в целом с общей стоимостью основных средств уровень износа основных средств строительных организаций несколько выше, что отражают данные рис. 5. Но стоит подчеркнуть, что за счет увеличения коэффициента обновления в 2016—2017 гг. (рис. 3) износ основных хозяйствующих субъектов в строительстве снижается.

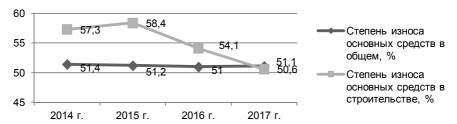


Рис. 5. Динамика коэффициентов износа основных средств в 2014–2017 гг. (построено по [14])

По состоянию на конец 2017 г. основные средства строительных организаций изношены на 51,1%.

Численность рабочей силы в Самарской области в 2014 г. составила 1 757,9 тыс. чел., в 2015 г. – 1 758,1 тыс. чел., в 2016 г. – 1 758,5 тыс. чел., в 2017 г. – 1 718 тыс. чел. В 2017 г. среднегодовая численность занятых по всем видам экономической деятельности – 1 656,8 тыс. чел. В строительстве занято 139,7 тыс. работников, т.е. 8,4% от среднегодовой численности занятых. 35,7% работников, занятых в строительстве, имеют высшее образование, среднее профессиональное образование по подготовке специалистов среднего звена имеют 26% работников, по программе подготовки квалифицированных рабочих (служащих) – 25%. Средним уровнем образования обладают 10,5% работников; 2,5% – основным общим образованием; незначительная доля работников – 0,3% не имеет основного общего образования [15]. В целом трудовые ресурсы, занятые в отрасли, обладают необходимым профессионально-квалификационным потенциалом для ее дальнейшего развития.

Согласно статистическим данным, стоимость оборотных активов строительных организаций Самарской области на конец 2017 г. составила 242 990 млн руб., что больше их стоимости на конец 2016 г. на 10,1%, а удельный вес в общей стоимости оборотного капитала организаций области (1 965 835 млн руб.) составляет 11,6% [16]. Структура оборотных активов строительных организаций в 2015–2017 гг. представлена на рис. 6–8.

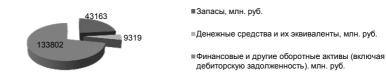


Рис. 6. Структура оборотных активов строительных организаций Самарской области в 2015 г. (построено по [16])

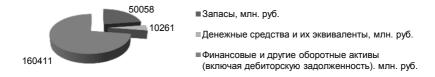


Рис. 7. Структура оборотных активов строительных организаций Самарской области в 2016 г. (построено по [16])

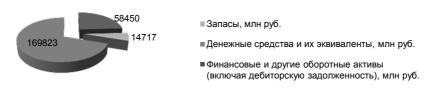


Рис. 8. Структура оборотных активов строительных организаций Самарской области в 2017 г. (построено по [16])

Наибольший удельный вес в структуре оборотных активов строительных организаций Самарской области в 2015—2016 гг. приходится на запасы — 71,83% в 2015 г., 72,67% в 2016 г. Чаще всего в строительстве запасы представлены материальными ресурсами, которые формируют производственный потенциал организации, также как и ее основные средства. Исходя из того, что строительное производство имеет длительный производственный цикл, следует отметить и повышенную потребность в оборотных средствах, необходимых для обеспечения строительного процесса. В 2017 г. структура оборотных активов кардинально меняется и наибольший удельный вес в общей стоимости оборотных активов приходится на финансовые и другие оборотные активы (включая дебиторскую задолженность) — 69.9%.

Поскольку запасы являются одним из структурных элементов производственного потенциала организации, то рационально также представить краткую характеристику промышленности строительных материалов Самарской области. Промышленность строительных материалов характеризуется высоким коэффициентом выбытия основных средств, низким уровнем коэффициента обновления, а капитальные вложения в производственные основные фонды предприятий промышленности строительных материалов более низкие по сравнению со средними показателями в Самарской

области. С 2011 г. и по настоящее время рынок строительных материалов области характеризуется растущей ценовой динамикой. Рынки товарного бетона, песка, кирпича и железобетона являются локальными. Это обусловлено технологическими особенностями производства отдельных видов базовых строительных материалов, а также значительным удорожанием таких строительных материалов при перевозке их на дальние расстояния. Данный фактор — стоимость перевозки и доставки позволяет отметить очевидные конкурентные преимущества производимых на территории Самарской области материалов общестроительного назначения, таких как цемент, арматура, кирпич, металлопрокат и т.п. Однако указанное преимущество во многом девальвируется в условиях высоких рыночных цен на отечественный цемент. В связи с чем в Самарской области принято решение о модернизации процесса производства цемента и щебня. Это будет способствовать улучшению качества производимых строительных материалов, а также увеличению объемов их производства [17].

Рассмотренные показатели, характеризующие состояние производственного потенциала строительных организаций Самарской области, позволяют сделать вывод о том, что стоимость их производственной базы на конец 2017 г. составляет 1,15% от стоимости основных средств, задействованных во всех видах экономической деятельности. Основные средства ежегодно обновляются, но уровень их износа достаточно высокий – 51,1%. Структура оборотных активов в большей мере представлена запасами, финансовыми и другими оборотными активами, в том числе дебиторской задолженностью, стоимость которой на конец 2017 г. составляет 32 758 млн руб. Трудовые ресурсы обладают необходимыми квалификационными умениями и навыками.

Для достижения поставленных целей стратегического развития Самарской области, повышения эффективности функционирования строительного сектора, обеспечения граждан доступным жильем необходимо наращение производственного потенциала строительных организаций и предприятий промышленности строительных материалов. Данные хозяйствующие субъекты находятся в тесном взаимодействии друг с другом. Так как результат деятельности предприятий промышленности строительных материалов — это те элементы производственного потенциала — строительные материалы, которые строительные организации непосредственно используют в процессе своей деятельности.

В качестве мер, направленных на развитие производственного потенциала хозяйствующих субъектов в строительстве, следует выделить снижение административных барьеров и совершенствование нормативноправовой базы в строительстве, модернизацию производственных мощностей строительных организаций, стимулирование внедрения в строительное производство современных технологий, развитие льготного лизинга строительной техники и оборудования, наращение профессиональноквалифика-ционного потенциала работников. Одной из главнейших задач на современном этапе развития производственного потенциала строитель-

ных организаций является их стимулирование к использованию современных строительных материалов и технологий. В то же время структура потребления строительных материалов будет определяться интенсивностью освоения новых технологий в строительном комплексе и внедрением новых видов материалов с повышенными техническими и эксплуатационными характеристиками.

Согласно стратегии развития Самарской области до 2030 г. развитие промышленности строительных материалов должно обеспечить региональный строительный комплекс современными конкурентоспособными и инновационными строительными материалами и изделиями, которые бы позволили создать условия для возведения надежных объектов гражданского и промышленного строительства с учетом предъявляемых требований энергоэффективности и экологичности [17, 18]. Целевые индикаторы развития сектора строительства и производства строительных материалов представлены в таблице.

Целевой индикатор развития сектора строите.	льс	тва
и производства строительных материалов	[18]	

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.	2020 г.	2025 г.	2030 г.	Среднегодовой темп роста за 2016–2030 гг.
Индекс производства сектора строительства и производства строительных материалов к уровню 2015 г., %	100,0	100,5	126,5	175,9	263,0	106,7

Таким образом, к 2030 г. прогнозируется ежегодный рост индекса производства сектора строительства и производства строительных материалов к уровню индекса 2015 г. Наибольший темп роста запланирован в 2025 и 2030 гг. Среднегодовой темп роста в прогнозируемом периоде предусмотрен на уровне 106,7%. Достижение уровней данных показателей будет свидетельствовать о росте производственного потенциала строительных организаций.

Выполненная оценка наличия и состояния производственного потенциала строительных организаций Самарской области в качестве вывода позволяет отметить, что имеющиеся в распоряжении хозяйствующих субъектов ресурсы — основные производственные средства требуют обновления, так как уровень их физического износа высок, также наблюдается и моральное их устаревание; строительные материалы, применяемые в процессе производства, не в полной мере отвечают требованиям энергоэффективности и экологичности, одновременно необходимо и увеличение объемов производства «местных» строительных материалов.

Рассмотренные выше решения в рамках стратегии социальноэкономического развития Самарской области направлены на развитие производственного потенциала строительных организаций, а также на повышение эффективности его использования. В свою очередь, это будет способствовать достижению таких ключевых целей, как строительство доступного жилья и инфраструктуры, создание условий для развития строительства, стимулирование внедрения ресурсоэффективных технологий, расширение сферы применения финансовых инструментов в строительстве.

Литература

- 1. *Шевченко Д.К.* Проблемы эффективности использования потенциала. Владивосток : Изд-во Дальневост. ун-та, 1984. 153 с.
- 2. Фигурнов Э.Б. Производственный потенциал социалистического общества // Политическое самообразование. 1982. № 1. С. 38–46.
- 3. *Свободин В.Н.* Производственный потенциал сельскохозяйственного предприятия и оценка эффективности его использования // Вестник статистики. 1984. № 10. С. 6–10.
- 4. Донец Ю.Ю. Эффективность использования производственного потенциала. Киев: Знание, 1978. 134 с.
- 5. $\mbox{\it Ревуцкий Л.Д.}$ Потенциал и стоимость предприятия. М. : Финансы и статистика, 2002. 208 с.
- 6. Воронкова Е.Н. Экономические аспекты эффективного использования производственного потенциала сельскохозяйственных предприятий: на примере Тамбовской области: автореф. дис. ... экон. наук. Мичуринск, 2009. URL: http://geum.ru/ecaref/ekonomicheskie-aspekty-effektivnogo-ispolzovaniya-proizvodstvennogo-potentsiala selskohozyaystvennyh-predpriyatiy.php (дата обращения: 17.07.2018).
- 7. Старовойтов М.К., Фомин П.А. Практический инструментарий организации управления промышленным предприятием. М.: Высшая школа, 2009. 266 с.
- 8. *Нгуен Тхи Тху Ханг*. Производственный потенциал полиграфических предприятий: автореф. дис. . . экон. наук. М., 2001. 18 с.
- 9. Слижис М.У. Экономический потенциал основных производственных фондов в машиностроении. М.: Машиностроение, 1986. 210 с.
- 10. Ротко Н.В. Совершенствование экономического механизма управления производственным потенциалом производственно-хозяйственного комплекса (ПХК) : автореф. дис. ... экон. наук. М., 1984.18 с.
- 11. *Барбарская М.Н.* Ресурсный потенциал строительной организации: структура, система оценки показателей состояния и эффективности его использования // Вестник университета. 2018. № 5. С. 78–84.
- 12. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Самарской области. Предприятия и организации. URL: http://samarastat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/samarastat/ru/statistics/organizations/ (дата обращения 16.02.2019).
- 13. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Самарской области. Предпринимательство. Строительство. URL: http://samarastat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/samarastat/ru/statistics/enterprises/construction/ (дата обращения: 16.02.2019).
- 14. *Территориальный* орган Федеральной службы государственной статистики по Самарской области. Предпринимательство. Основные фонды. URL: http://samarastat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/samarastat/ru/statistics/enterprises/fixed_assets// (дата обращения: 16.02.2019).
- 15. *Территориальный* орган Федеральной службы государственной статистики по Самарской области. Рынок труда и занятость населения. URL: http://samarastat.gks.ru/

wps/wcm/connect/rosstat_ts/samarastat/ru/statistics/employment/ (дата обращения: 17.02.2019).

- 16. *Территориальный* орган Федеральной службы государственной статистики по Самарской области. Официальная статистика. Финансы. URL: http://samarastat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat ts/samarastat/ru/statistics/finance/// (дата обращения: 17.02.2019).
- 17. Постановление Правительства Самарской области от 28.09.2017 № 616 «О внесении изменений в постановление Правительства Самарской области от 25.11.2015 № 769 «Об утверждении государственной программы Самарской области «Развитие кластера промышленности строительных материалов и индустриального домостроения на территории Самарской области» до 2020 года». URL: http://docs.cntd.ru/document/434600339 (дата обращения: 21.07.2018).
- 18. *Постановление* Правительства Самарской области от 12 июля 2017 года № 441 «О стратегии социально-экономического развития Самарской области на период до 2030 г.». URL: http://docs.cntd.ru/document/450278243 (дата обращения: 23.07.2018).

Assessment of the Production Potential of Construction Organizations of Samara Oblast Vestnik Tomskogo gosudarstvennogo universiteta. Ekonomika – Tomsk State University Journal of Economics. 2019. 48. pp. 191–202.

DOI: 10.17223/19988648/48/13

Marina N. Barbarskaya, Samara State Technical University (Samara, Russian Federation). E-mail: mnb 82@inbox.ru

Keywords: construction, production potential, capital assets, workforce, financial resources, development.

The article considers the issues of the assessment of the production potential of construction organizations of Samara Oblast. The assessment aimed to determine the value, describe the dynamics of fixed assets and labor resources, consider the structure of current assets and inventory characteristics. The results of the assessment allowed making a conclusion about the state of the production potential of construction organizations in the region and to determine the directions of its further effective development. The latter requires improvement of the legislative framework in the field of construction, modernization of production facilities in the construction and construction materials industry, production of building materials with increased technical and operational properties, development of equipment leasing, expansion of the scope of financial instruments, development of human resources.

References

- 1. Shevchenko, D.K. (1984) *Problemy effektivnosti ispol'zovaniya potentsiala* [Potential Use Efficiency Problems]. Vladivostok: Far Eastern Federal University.
- 2. Figurnov, E.B. (1982) Proizvodstvennyy potentsial sotsialisticheskogo obshchestva [The Production Potential of a Socialist Society]. *Politicheskoe samoobrazovanie*. 1. pp. 38–46.
- 3. Svobodin, V.N. (1984) Proizvodstvennyy potentsial sel'skokhozyaystvennogo predpriyatiya i otsenka effektivnosti ego ispol'zovaniya [The Production Potential of an Agricultural Enterprise and Assessment of the Effectiveness of Its Use]. *Vestnik statistiki*. 10. pp. 6–10.
- 4. Donets, Yu.Yu. (1978) *Effektivnost' ispol'zovaniya proizvodstvennogo potentsiala* [Efficiency of Using Production Potential]. Kiev: Znanie.
- 5. Revutskiy, L.D. (2002) *Potentsial i stoimost' predpriyatiya* [The Potential and Value of the Enterprise]. Moscow: Finansy i statistika.
- 6. Voronkova, E.N. (2009) Ekonomicheskie aspekty effektivnogo ispol'zovaniya proizvodstvennogo potentsiala sel'skokhozyaystvennykh predpriyatiy: na primere Tambovskoy oblasti [Economic Aspects of the Effective Use of the Production Potential of Agricultural Enterprises: The Example of Tambov Oblast]. Abstract of Economics Cand. Diss. Michurinsk.

- [Online] Available from: http://geum.ru/ec-aref/ekonomicheskie-aspekty-effektivnogo-ispolzovaniya-proizvodstvennogo-potentsialaselskohozyaystvennyh-predpriyatiy.php. (Accessed: 17.07.2018).
- 7. Starovoytov, M.K. & Fomin, P.A. (2009) *Prakticheskiy instrumentariy organizatsii upravleniya promyshlennym predpriyatiem* [Practical Tools for Industrial Enterprise Management]. Moscow: Vysshaya shkola.
- 8. Nguyen Thi Thu Hang. (2001) *Proizvodstvennyy potentsial poligraficheskikh predpriyatiy* [The Production Potential of Printing Enterprises]. Abstract of Economics Cand. Diss. Moscow.
- 9. Slizhis, M.U. (1986) Ekonomicheskiy potentsial osnovnykh proizvodstvennykh fondov v mashinostroenii [The Economic Potential of Fixed Assets in Engineering]. Moscow: Mashinostroenie
- 10. Rotko, N.V. (1984) Sovershenstvovanie ekonomicheskogo mekhanizma upravleniya proizvodstvennym potentsialom proizvodstvenno-khozyaystvennogo kompleksa (PKhK) [Improving the Economic Mechanism for Managing the Production Potential of the Production and Economic Complex]. Abstract of Economics Cand. Diss. Moscow.
- 11. Barbarskaya, M.N. (2018) The Resource Potential of a Construction Organization: Structure, System of Evaluation Indicators of the Availability and Effectiveness of Its Use. *Vestnik universiteta*. 5. pp. 78–84. (In Russian). DOI: 10.26425/1816-4277-2018-5-78-84
- 12. Samarastat.gks.ru. (n.d.) *Predpriyatiya i organizatsii* [Enterprises and Organizations]. [Online] Available from: http://samarastat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/samarastat/ru/statistics/organizations/. (Accessed: 16.02.2019).
- 13. Samarastat.gks.ru. (n.d.) *Predprinimatel'stvo. Stroitel'stvo* [Entrepreneurship. Construction]. [Online] Available from: http://samarastat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/samarastat/ru/statistics/enterprises/construction/. (Accessed: 16.02.2019).
- 14. Samarastat.gks.ru. (n.d.) *Predprinimatel'stvo. Osnovnye fondy* [Entrepreneurship. Fixed Assets]. [Online] Available from: http://samarastat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/samarastat/ru/statistics/enterprises/fixed assets//. (Accessed: 16.02.2019).
- 15. Samarastat.gks.ru. (n.d.) *Rynok truda i zanyatost' naseleniya* [Labor Market and Employment]. [Online] Available from: http://samarastat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/samarastat/ru/statistics/employment/. (Accessed: 17.02.2019).
- 16. Samarastat.gks.ru. (n.d.) *Ofitsial'naya statistika. Finansy* [Official Statistics. Finance]. [Online] Available from: http://samarastat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/samarastat/ru/statistics/finance/. (Accessed: 17.02.2019).
- 17. Docs.cntd.ru. (2017) Postanovlenie Pravitel stva Samarskoy oblasti ot 28.09.2017 N 616 "O vnesenii izmeneniy v postanovlenie Pravitel stva Samarskoy oblasti ot 25.11.2015 N 769 "Ob utverzhdenii gosudarstvennoy programmy Samarskoy oblasti "Razvitie klastera promyshlennosti stroitel nykh materialov i industrial nogo domostroeniya na territorii Samarskoy oblasti" do 2020 goda" [Ruling of the Government of Samara Oblast No. 616 of September 28, 2017, "On Amendments to the Ruling of the Government of Samara Oblast No. 769 of November 25, 2015, "On Approval of the State Program of Samara Oblast "Development of the Cluster of the Building Materials Industry and Industrial Housing Construction in Samara Oblast" Until 2020"]. [Online] Available from: http://docs.cntd.ru/document/434600339. (Accessed: 21.07.2018).
- 18. Docs.cntd.ru. (2017) Postanovlenie pravitel'stva Samarskoy oblasti ot 12 iyulya 2017 goda № 441 "O strategii sotsial'no-ekonomicheskogo razvitiya Samarskoy oblasti na period do 2030 g." [Ruling of the Government of Samara Oblast No. 441 of July 12, 2017, "On the Strategy of Socioeconomic Development of Samara Oblast for the Period Until 2030"]. [Online] Available from: http://docs.cntd.ru/document/450278243. (Accessed: 23.07.2018).