

РАЗВИТИЕ ПУШНОЙ ТОРГОВЛИ АКЦИОНЕРНЫМ ОБЩЕСТВОМ СПИЧЕЧНОЙ И МЕХОВОЙ ФАБРИКИ «Н.П. РЫЛОВ И Ф.П. ЛЕСНИКОВ» В СЕВЕРО-ВОСТОЧНОЙ СИБИРИ В НАЧАЛЕ XX в.

На основании ранее не опубликованных архивных источников была предпринята попытка выявить основные проблемы в развитии пушной торговли Акционерным обществом спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников». Автор проанализировал процесс формирования первого на территории Северо-Восточной Сибири акционерного общества в пушной торговле. Была определена динамика скупки партий пушнины акционерным обществом у промыслового населения северных округов Якутской области в 1914–1918 гг. Выявлены основные причины снижения размеров оборотных средств акционерного общества в пушной торговле, связанные с конкуренцией со стороны местного купечества, отсутствием у предприятия собственного речного транспорта и аппарата наемных приказчиков.

Ключевые слова: пушная торговля; акционерное общество; Северо-Восточная Сибирь; партия пушнины; товар.

Акционерные общества и товарищества на паях отличались тем, что в основу их деятельности был положен точно определенный устав, регламентировавший все стороны коммерческого функционирования фирмы. Устав рассматривался в Департаменте торговли и мануфактур Министерства финансов, а с 1906 г. – в Министерстве торговли и промышленности и утверждался императором. Эта форма объединения предоставляла большие преимущества для участников дела. Акции и паи акционерно-паевых предприятий выпускались как именные, так и на предъявителя. По мере развития капиталистических отношений некоторые единоличные предприятия преобразовались в акционерные общества. В них могли входить как экономически сильные фирмы, так и предприятия, терпевшие убытки или близкие к банкротству. Как правило, деятельность акционерных обществ была сильнее в промышленности. Создание торгово-промышленных акционерных предприятий свидетельствовало о переходе торговых фирм к производственной деятельности.

Проблема акционирования в различных отраслях российской экономики в начале XX в. уже привлекала внимание исследователей. Так, Г.Х. Рабинович рассматривает процесс акционирования в винокурной, спичечной, мукомольной, кожевенной и пивоваренной промышленности [1. С. 100]. Крупные предприятия основывались, как правило, компаниями капиталистов, участие в них для вкладчиков было менее рискованным, чем при единоличном владении [Там же. С. 98]. Акционерные общества в Сибири были новой формой организации капитала [Там же. С. 100]. При этом согласно классификации этапов развития торговых отношений в Сибири Г.Х. Рабиновича можно выделить несколько этапов в организации пушной торговли крупными фирмами. Начало первого этапа приходится на 60–80-е гг. XIX в. На данном этапе происходит организация разъездной меновой торговли и формируется первоначальный капитал фирм в пушной торговле. Второй этап приходится на 80–90-е гг. XIX в. – начало XX в. и характеризуется созданием торговых домов с крупным капиталом. Заключительный этап продолжался с начала XX в. до 1917 г., когда деятельность крупных фирм приводила к монополизации отрасли, в том числе пушной тор-

говли, поглощению фирм со средним и мелким капиталом. На этом этапе происходило преобразование или переход от торгового к производственному капиталу. В нашем исследовании основное внимание будет посвящено данному этапу развития пушной торговли.

По мнению Д.Я. Лившина, появление синдикатов в пушной торговле было вызвано кризисом 1900–1903 гг. в России. «В России создавались акционерные общества для ведения сбытовых операций на коммиссионных началах. Это была легальная форма монополии. Такие организации заключали с участниками двусторонние контрагентские договоры, регулировавшие их взаимные отношения, централизовали весь сбыт товаров, вступали в непосредственные отношения с поставщиками и покупателями продукции, имели непосредственные связи с банками, представительными и общественными учреждениями» [2. С. 23].

По мнению А.В. Старцева, «товарищества, объединившие нескольких лиц и несколько капиталов, представляли собой мощную экономическую единицу. Они обладали более широкими финансовыми возможностями, так как их капиталы, как правило, превосходили ресурсы индивидуального частного хозяйства. В связи с этим товарищества имели преимущества в получении кредитов, что увеличивало их оборотные средства, а следовательно, и масштабы коммерческих операций в районе, тем выше была степень ассоциирования капитала» [3. С. 223].

Таким образом, анализ историографии проблемы акционирования в сфере пушной торговли позволяет сделать вывод, что учеными был рассмотрен широкий спектр проблем, однако такой вопрос, как создание и функционирование акционерного общества в пушной торговле на северо-востоке Сибири, ими был рассмотрен в меньшей степени. Остается неисследованным вопрос организации и развития пушной торговли в рамках действовавших акционерных обществ, их эффективности в ведении торговых операций в такой специфической отрасли экономики, как пушная торговля.

В связи с этим целью нашего исследования является выявление основных проблем развития пушной торговли Акционерным обществом спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников» на тер-

ритории Северо-Восточной Сибири. В структурном отношении работа состоит из трех частей, в первой из которых мы попытались проанализировать процесс создания акционерного общества в пушной торговле.

Создание первого акционерного общества в пушной торговле датируется 1914 г. Это было объединение трех крупных предприятий: торговый дом «А. и М. Молчановы и Быков», «А.В. Швецов и сыновья» и дела П. Рылова и Ф.П. Лесникова. По своему происхождению учредители акционерного общества в пушной торговле не относились к местному купечеству. Братья Молчановы – выходцы из кяхтинского мещанства, Быков – подданный Китая, Рылов и Лесников – вятские предприниматели [4. Л. 11].

В Уставе Акционерного общества спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников» сформулирована цель деятельности компании – «продолжение и развитие торговых действий принадлежавших крестьянам Вятской губернии Слободского уезда Николаю Павловичу Рылову и Фролу Петровичу Лесникову фабрик спичечных и меховых изделий, находившихся в Вятской губернии, Слободском уезде при селе Спасском и для торговли предметами производства означенных фабрик и другими товарами» [Там же. Л. 12]. Правление общества состояло из трех директоров и избираемых общим собранием акционеров. Местом пребывания правления была Москва. В ведении общего собрания акционеров находились следующие вопросы: постановления о приобретении недвижимого имущества для общества, отчуждение и передача в аренду и залог такого имущества, расширение предприятия, порядок погашения затрат на приобретение имущества; избрание и смещение членов правления, членов ревизионной и ликвидационной комиссий; утверждение избранного правлением директора – распорядителя в должности; утверждение и изменение инструкции правлению и директору-распорядителю; утверждение и рассмотрение сметы расходов и плана действий на наступивший год и отчетного баланса за истекший год; распределение прибыли за истекший год; разрешение вопросов об изменении размера уставного капитала, расходовании запасного капитала, изменение устава и ликвидация общества. Постановления общего собрания акционеров получали обязательную силу, когда были приняты большинством $\frac{3}{4}$ голосов, участвовавших в подаче голоса акционеров или их доверенных [Там же. Л. 11–20].

Передача учредителями другим лицам своих прав и обязанностей по обществу, присоединение новых учредителей и исключение кого-либо из учредителей допускалось только с разрешения Министра торговли и промышленности [Там же. Л. 13].

Земельная собственность общества составляла 13,5 десятин. Основной капитал 500 тыс. руб., разделенный на 1 000 акций по 500 руб. каждая. Все акции распределялись между учредителями и приглашенными к участию в обществе лицами по взаимному соглашению. Акции общества могли быть именными или на предъявителя [Там же. Л. 14]. В 1916 г. уставной капитал акционерного общества увеличился до 1 млн руб., а в 1917 г. – до 2 млн руб. [5. С. 60].

Отличительной особенностью Акционерного общества спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников» было то, что предприятие сосредоточило три основных операции с пушиной: скупку, обработку пушнины и изготовление изделий из меха, сбыт пушнины и меховых изделий на крупнейших российских и международных рынках.

Процедура вхождения торговых домов «А.В. Швецов и сыновья» и «А. и М. Молчановы и Быков» в состав акционерного общества выразилась в том, что в 1915 г. служащим торгового дома «А.В. Швецов и сыновья» было объявлено следующее: главными участниками Акционерного общества спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников» являются члены торгового дома «А.В. Швецов и сыновья». Дальнейшая работа Якутского отделения будет вестись под руководством тех же самых лиц. Далее служащим торгового дома была объявлена благодарность за работу с «ожиданием дальнейшего продолжения сотрудничества» [6. Л. 3]. Все служащие Якутского отделения торгового дома «А. и М. Молчановы и Быков» также перешли в распоряжение акционерного общества, которое выразило надежду на то, «что в деле останутся все те, кто работал в нем ранее» [7. Л. 4].

С 1915 г. бывшие приказчики торговых домов «А.В. Швецов и сыновья» и «А. и М. Молчановы и Быков», будучи доверенными лицами Акционерного общества спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников», продолжили работу и отчитались о результатах промыслового сезона, закупочных ценах на пушнину [8. Л. 1].

Во второй части нашего исследования рассмотрим особенности организации пушной торговли новым акционерным обществом на территории Северо-Восточной Сибири.

Приведем примеры закупочных партий пушнины акционерного общества за 1914–1917 гг.

В 1914–1915 гг. акционерное общество скупало пушнину в промысловых округах в среднем на сумму от 10 до 30 тыс. руб. Низкий уровень доходности от скупки пушнины приказчики фирмы объясняли «неурожаем» основных пушных видов, малочисленностью промысловиков в округах [Там же. Л. 5].

В 1916 г. Акционерное общество спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников» совместно с Громовыми приобрело часть партии пушнины у Г.В. Никифорова. Партия состояла из 2 609 шкурок горностая, 21 050 шкурок белки, 10 шкурок песка, 5 шкурок лисицы «сиводушки», 800 шкурок красной лисицы. Партия оценивалась на сумму 41 200 руб. [9. Л. 115, 116].

В 1916 г. приказчиками акционерного общества была скуплена партия пушнины на сумму 126 500 руб., в 1917 г. из промысловых округов прислали пушнину на 387 700 руб. [10. Л. 15, 15 об., 16, 16 об., 17].

Всего за отчетный период 1916 г. акционерное общество закупило пушнину на 10 136 000 руб., за отчетный период 1917 г. – 1 673 000 руб. [10. Л. 15, 16].

Основными промысловыми районами, где велась скупка пушнины акционерным обществом, являлись

Колымский, Верхоянский, Жиганский, Якутский округа Якутской области [10. Л. 15, 15 об., 16, 16 об., 17].

С целью расширения районов и объемов скупаемой пушнины на северо-востоке Сибири акционерное общество в 1918 г. купило дело торгового дома «Наследники А.И. Громовой» в Кюсюре. После принятия дела Громовых выяснилось, что пушное дело в Кюсюре находилось в упадке. Отсутствовали товары, переданные акционерному обществу по описи, в кассе не хватало значительного количества денежных средств, более того, дело имело долги перед разными кредиторами. Совет акционеров принял решение об инвестировании денежных средств в пушное дело в Кюсюре и о создании конкурентоспособного отделения общества в северных округах.

Это заставило акционерное общество ограничить выдачу денег и товаров постоянным клиентам. В результате некоторые клиенты общества были вынуждены дополнить свои потребности товарами и кассой, кредитуясь у «Северного торгово-промышленного товарищества», обязуясь сдать за это часть собственного промысла при расчете весной. Таким образом, акционерное общество фактически потеряло часть своих постоянных скупщиков пушнины, которые вошли в финансовую зависимость от «Северного торгово-промышленного товарищества».

Акционерное общество вложило значительные средства в создание конкурентоспособного дела из предприятия торгового дома «Наследники А.И. Громовой» в Кюсюре, но достичь поставленной цели обществу не удалось. На основании данных главной книги акционерного общества, в развитие пушного дела в Кюсюре было вложено от 450 до 500 тыс. руб. [10. Л. 1–9]. В результате в 1918 г. Акционерное общество спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников» прекратило доставку и отпуск товаров из Булуна и Кюсюра, закрыло подотчетность клиентов фирмы в этом районе и передало дело братьям Санниковым [10. Л. 11, 11 об., 12, 12 об., 13].

С начала 1918 г. под давлением конкуренции со стороны местного купечества в лице торговых домов «Наследники А.И. Громовой», «Наследники А.М. Кушнарева», «Северное торгово-промышленное товарищество», «Г.В. Никифоров» компания теряет свои позиции в пушной торговле [Там же].

Более того, акционерное общество столкнулось с тем, что высокие цены на пушнину в северных округах устанавливались скупщиками, командированными туда торговыми домами «Наследники А.М. Кушнарева», Бидермана, «Г.В. Никифоров», что лишило общество возможности приобретать более или менее крупные партии пушнины. Акционерное общество, вынуждая своих клиентов приобретать пушнину по высокой цене, постепенно лишилось большинства поставщиков, что в условиях северной торговли привело к разрыву деловых связей с промысловым населением и нанесло существенный вред торговому делу. Главный бухгалтер акционерного общества спичечной и меховой фабрики Перевалов в своем обращении к Совету акционеров писал: «...испортив старые добрые отношения, при том наличии самолюбия северного аборигена, едва ли возможно было бы его восстановить вновь» [10. Л. 13].

Установление высоких закупочных цен торговым домом «Наследники А.М. Кушнарева» свидетельствует о том, что фирма стремилась избавиться от конкурента в лице Акционерного Общества спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников», вкладывала средства в поглощение независимых скупщиков, приобретала крупные партии пушнины по высоким ценам. Установление высоких закупочных цен на пушнину препятствовало ее скупке другими фирмами, особенно если доверенные этих фирм не имели достаточного количества наличных денег. К 1918 г. обороты акционерного общества в пушной торговле начинают снижаться. Так, в 1918 г. в Абые акционерное общество приобрело пушнины на сумму 37 750 руб. [10. Л. 11, 11 об.]. В 1918 г. акционерному обществу удалось закупить пушнины в Колымском округе на сумму 37 377,50 руб. При этом партия состояла из песка II сорта, красной лисицы и небольшого количества белки [10. Л. 12, 12 об.].

В заключительной части исследования мы предприняли попытку выявить основные проблемы организации пушной торговли Акционерным обществом спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников» на северо-востоке Сибири. Можно выделить несколько групп экономических факторов, которые повлияли на развитие пушного дела акционерного общества.

1. В отделениях общества отсутствовал необходимый ассортимент товаров в достаточном количестве.

2. Приказчики общества испытывали нехватку наличных денег для скупки пушнины.

3. Общество не получало полных и своевременных сведений о состоянии пушного рынка.

4. Предприятие не перешло от розничной торговли с мелкими поставщиками пушнины к оптовой торговле с крупными промышленниками, как сделали к началу XX в. фирмы «Наследники А.И. Громовой», «Наследники А.М. Кушнарева», «Северное торгово-промышленное товарищество», «Г.В. Никифоров» и др. Розничная торговля только осложняла ведение дела, так как загружала служащих, а прибыль не повышалась.

5. Общество потеряло большинство своих клиентов и не создало надежной системы приказчиков, работавших в сфере скупки пушнины за денежное вознаграждение от фирмы.

6. Предприятие продолжало скупку пушнины на побережье Северного Ледовитого океана в Колымском округе, где в начале XX в. были слабо развиты пути сообщения, затруднены поставки грузов через устье р. Колымы. Товары завозились обществом через Якутск, что существенно влияло на их стоимость. Кроме того, акционерное общество на данной территории было вынуждено конкурировать с американскими торговцами.

7. Предприятие было ослаблено инвестированием денежных средств в отделение в Кюсюре. При этом существенных результатов такая деятельность общества в сфере пушной торговли не дала, поскольку район Булуна и Кюсюра контролировался фирмами Громовых и Кушнарева, имевших собственный речной флот, налаженные деловые связи с промыс-

ловиками, развитую сеть приказчиков и организовавших оптовое снабжение население края продуктами и товарами первой необходимости. Таким об-

разом, акционерное общество не смогло создать монополию в торговле пушниной на северо-востоке Сибири.

ЛИТЕРАТУРА

1. Рабинович Г.Х. Крупная буржуазия и монополистический капитал в экономике Сибири конца XIX – начала XX в. Томск, 1975. 357 с.
2. Лившин Я.И. Монополии в экономике России. М., 1961. 446 с.
3. Старцев А.В. Русская торговля в Монголии (II половина XIX – начало XX в.). Барнаул : Изд-во Алт. гос. ун-та, 2003. 306 с.
4. Национальный Архив Республики Саха (НАРС (Я)), Ф. 420 (Акционерное общество спичечной и меховой фабрики «Н.П. Рылов и Ф.П. Лесников»). Оп. 1. Д. 2.
5. Захаров В.П. Пушной промысел и торговля в Якутии (конец XIX – начало XX в.). Новосибирск, 1995. 135 с.
6. НАРС (Я). Ф. 419 (Торговый Дом «А.В. Шветцов и сыновья»). Оп. 1. Д. 16.
7. НАРС (Я). Ф. 418 (Торговый Дом «А. и М. Молчановы и Быков»). Оп. 1. Д. 10.
8. НАРС (Я). Ф. 420. Оп. 1. Д. 16.
9. НАРС (Я). Ф. 420. Оп. 1. Д. 5.
10. НАРС (Я). Ф. 420. Оп. 1. Д. 15.

Статья представлена научной редакцией «История» 21 мая 2014 г.

DEVELOPMENT OF FUR TRADE BY "N.P. RYLOV AND F.P. LESNIKOV" JOINT STOCK COMPANY OF MATCH AND FUR FACTORY IN NORTH-EASTERN SIBERIA IN THE EARLY 20TH CENTURY

Tomsk State University Journal. No. 386 (2014), 117-120. DOI: 10.17223/15617793/386/19

Kushnaryova Margarita D. Irkutsk State University (Irkutsk, Russian Federation). E-mail: rita270880@mail.ru

Keywords: fur trade; corporation; north-eastern Siberia; lot of fur; goods.

This article analyzes the establishment and functioning of "N.P. Rylov and F.P. Lesnikov" Joint Stock Company of Match and Fur Factory on the territory of North-Eastern Siberia. Particular attention is paid to the organizational factors of establishing the Joint Stock Company, the amount of the authorized capital in 1914, 1917, and 1918. Parts of the new company in the fur trade became such major companies as "A.V. Shvetsov and Sons" and "A. and M. Molchanov and Bykov" trading houses. These companies were long engaged in buying furs and mammoth ivory from the indigenous population of North-Eastern Siberia. The main purpose of the Company was trading and production activities, including the purchase and sale of furs to the population of North-Eastern Siberia. In addition, the participation of the enterprises of the Molchanov and the Shvetsov brothers in the Company implied strengthening its positions in the fur trade on the basis of pooling the capital. The process of merging enterprises into a single company did not entail significant changes in the internal structure of the enterprises, preserved areas of trading and trading houses staff. In the second part of the study the sizes of buying furs in the commercial areas of North-Eastern Siberia are analyzed, and it is concluded that the greatest lots of the Siberian "soft stuff" were purchased by the Company in 1916-1917. In order to expand the fur business in 1918 the Company buys the business of "Heirs of A.I. Gromova" trade house in Kyusyur. Substantial investments in the case did not lead to the desired result of an extension of the commercial territories and acquiring new customers. In 1918 the Company was forced to close the business and give it to the Sannikov brothers company. This economic policy of the Company weakened its position, problems arose with the issuance of cash to buy up furs, the size and value of fur lots in 1918 reduced significantly. In addition, the corporation experienced a strong economic impact of the local Yakut merchants in the face of "Heirs of A.I. Gromova", "Heirs of A.M. Kushnarev", "Northern Commercial and Industrial Association", "G.V. Nikiiforov" trade houses. The houses established inflated purchase prices for furs at the end of the commercial season, thereby depriving the Company of large fur lots. The Company's turnover also reduced due to the fact that it concentrated its activities in the Kolyma District of Yakutsk Region subjected to a strong economic influence of American merchants. Delivery of goods for fur producers was complicated by the lack of the Company's own fleet, the remoteness of the area and non-development of communication lines. Thus, the Company did not become a monopoly in the fur trade in the North-Eastern Siberia.

REFERENCES

1. Rabinovich G.Kh. *Krupnaya burzhuaziya i monopolisticheskiy kapital v ekonomike Sibiri kontsa XIX – nachala XX vv.* [Big bourgeoisie and monopoly capital in the economy of Siberia of late 19th – early 20th centuries]. Tomsk, 1975. 357 p.
2. Livshin Ya.I. *Monopolii v ekonomike Rossii* [Monopolies in the Russian economy]. Moscow: Izd-vo sotsial'no-ekonomicheskoy literatury Publ., 1961. 446 p.
3. Startsev A. V. *Russkaya trgovlya v Mongolii (II polovina XIX – nachalo XX vv.)* [Russian trade in Mongolia (second half of the 19th – early 20th centuries)]. Barnaul: Altai State Univeristy Publ., 2003. 306 p.
4. The National Archives of the Republic of Sakha (NARS (Ya)), Fund 420 ("N.P. Rylov and F.P. Lesnikov" Joint Stock Company of Match and Fur Factory). List 1. File 2. (In Russian).
5. Zakharov V.P. *Pushnoy promysel i trgovlya v Yakutii (konets XIX – nachalo XX vv.)* [Fur trade and commerce in Yakutia (late 19th – early 20th centuries)]. Novosibirsk: Nauka Publ., 1995. 135 p.
6. The National Archives of the Republic of Sakha (NARS (Ya)). Fund 419 ("A.V. Shvetsov and Sons" trading house). List 1, File 16.
7. The National Archives of the Republic of Sakha (NARS (Ya)). Fund 418 ("A. and M. Molchanov and Bykov" trading house). List 1. File 10.
8. The National Archives of the Republic of Sakha (NARS (Ya)). Fund 420. List 1. File 16.
9. The National Archives of the Republic of Sakha (NARS (Ya)). Fund 420. List 1. File 5.
10. The National Archives of the Republic of Sakha (NARS (Ya)). Fund 420. List 1. File 15.

Received: 21 May 2014